

Verkaufsmitarbeiter/in Deutschland

Haben Sie Erfahrung im Verkauf oder sind Sie einfach Zuchtbegeistert? Würden Sie darüber hinaus gerne den Verkaufserfolg von VikingGenetics Deutschland mitgestalten?

Bei der Förderung der Verkäufe in einem unserer wachsenden Märkte unterstützen Sie kompetente und engagierte Kollegen in der gesamten Organisation.

Als Zuchtratgeber/Verkaufsmitarbeiter/in sind Sie für den Direktverkauf an unsere deutschen Kunden verantwortlich. Zusammen mit dem Team steigern Sie den Verkauf und die Bekanntheit der Produkte und des Profils von VikingGenetics. Sie sind dem Verkaufsleiter in Deutschland direkt unterstellt.

Folgendes zählt zu Ihren Hauptaufgaben:

- Verkaufs-/Vertriebstätigkeiten
- Kunden als Zuchtberater/in zur Seite zu stehen, um durch die Nutzung von VikingGenetics - Produkte und -Konzepte Zuchtstrategien zu entwickeln, die für die Kunden einen Mehrwert darstellen
- Beziehungen mit bestehenden und potenziellen Kunden pflegen und optimieren
- VikingGenetics zu repräsentieren und gute Beziehungen zu allen wichtigen Partnern zu pflegen.

Ihre Qualifikationen:

- Sie bringen technisches Verständnis und kaufmännisches Wissen mit. Sie sind in der Lage, unsere Kunden im Hinblick auf das Produktportfolio von VikingGenetics zu beraten, da Sie über einen landwirtschaftlichen Hintergrund und über kaufmännische Erfahrung verfügen oder umgekehrt
- Sie haben einige Jahre einschlägige Erfahrung aus dem B2C-Verkauf, idealerweise aus der Milchviehbranche. Darüber haben Sie Freude am Aufbau und an der Pflege guter Kundenbeziehungen, um auf diese Weise den Verkauf zu fördern
- Sehr gute Planungs- und Organisationsfähigkeiten
- Englisch ist unsere Unternehmenssprache, Grundkenntnisse in Wort und Schrift sind deswegen ein Plus.
- Herausragende Kommunikationsfähigkeiten, Strukturiertheit, Professionalität und Effektivität
- Eigenmotivation und Ergebnisorientiertheit
- Führerschein und Bereitschaft zu Auslandsreisen für Ausbildungszwecke und Kundenstudien

Folgendes bieten wir Ihnen:

Eine spannende Tätigkeit mit der Möglichkeit zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung. Wir schätzen Initiative, Enthusiasmus, Verantwortungsgefühl und ein ausgewogenes Verhältnis von Kreativität und Qualität bei sämtlichen Lösungen. Eine Position in einem professionellen und engagierten Unternehmen sowie die Möglichkeit, die Entwicklung des gesamten Unternehmens zu beeinflussen.

Es gibt die Möglichkeit, Karriere zu machen in einer international anerkannten Firma, inklusive Auslandstouren mit Kunden und für weitere Ausbildung.